

Germany's Saarland – Invest Trade Service

Exklusiv für saarländische Unternehmen Türkei: Ihr Marktzugang. Unsere Beratung.

Türkei Desk für saarländische Unternehmen – mit maßgeschneiderter Unterstützung neue Märkte erschließen

Den Einstieg in den türkischen Markt durch kompetente Unterstützung vor Ort effizient gestalten.

Die gwSaar begleitet im Auftrag des Ministeriums für Wirtschaft, Innovation, Digitales und Energie saarländische Unternehmen bei der Markterschließung in der Türkei. Unsere maßgeschneiderten Services für Ihr Unternehmen können den Markteintritt erheblich beschleunigen durch fundierte Marktanalysen, gezielte Partnerrecherche und die individuelle Beratung durch unsere erfahrene Repräsentantin vor Ort.

Profitieren Sie von unserem Netzwerk, Branchenwissen und maßgeschneiderten Services für einen erfolgreichen Markteintritt – praxisnah, zuverlässig, effizient.

Marktinformationen & Markteintritt

Marktanalysen & geprüfte Geschäftsinformationen

Wir liefern fundierte Einblicke in Ihre Zielbranche – durch verlässliche Quellen, lokale Kontakte und gezielte Recherchen. Erste Rechercheergebnisse erhalten Sie bereits nach fünf Werktagen.

Unsere Leistungen:

- Markt- und Adressrecherchen nach Ihren Vorgaben
- Verifizierte Unternehmensinformationen
- Ansprechpartner*innen mit Kontaktdaten
- Bei Bedarf telefonische Validierung der Daten

Erste Rechercheergebnisse erhalten Sie bereits nach fünf Werktagen.

Passende Geschäftspartner für nachhaltige Kooperationen

Wir bringen Sie mit geeigneten Kunden, Lieferanten, Vertriebspartner*innen oder Joint-Venture-Kontakten zusammen – abgestimmt auf Ihr Anforderungsprofil.

Unsere Leistungen:

- Definition von Zielgruppen & Positionierung
- Erstellung von Longlist & qualifizierter Shortlist Kosten
- Direktansprache & Terminkoordination mit potenziellen Partner*innen
- Erstellung individueller Besuchsagenda
- Begleitung zu Gesprächen & Vermittlung eines Dolmetschers
- Abschlussbericht mit allen Gesprächsergebnissen

Eine enge Abstimmung mit Ihnen ist der Grundstein des Erfolges: Je mehr Informationen Sie bereitstellen, desto präziser und gewinnbringender die Ergebnisse.

Terminorganisation & Businessbegleitung

Sie möchten Ihre Geschäftskontakte persönlich in der Türkei treffen? Wir übernehmen die Planung – effizient, planungssicher und ohne Sprachbarriere.

Unser Service umfasst:

- Organisation von Geschäftsterminen & Besuchen bei Institutionen
- Erstkontakt & Terminkoordination mit Gesprächspartner*innen
- Erstellung individueller Gesprächsagenden
- Persönliche Begleitung & ggf. Dolmetschervermittlung
- Logistikerunterstützung (Hotel, Transfers etc.)

Delegationsreisen, Messen & Business Events – professionell organisiert

Ob Einzelreise oder Delegation: Wir schaffen den Rahmen für erfolgreiche B2B-Gespräche in der Türkei.

Unser Angebot:

- Business Matching auf Basis Ihres Firmenprofils
- Erstellung individueller Terminpläne
- Organisation von Veranstaltungen inkl. Einladungen, Catering & Logistik
- Identifikation relevanter Partner & Institutionen
- Auf Wunsch Reise- & Hotelbuchung
- Betreuung vor Ort inkl. Dolmetscher & Nachbereitung

Ihre Vorteile auf einen Blick

- Kein Organisationsaufwand – wir übernehmen Planung, Termine & Dolmetscher
- Persönliche Betreuung durch die Germany's Saarland Repräsentantin vor Ort
- Direkter Zugang zu relevanten Entscheidungsträger*innen
- Erstellung türkischsprachiger Firmenprofile
- Gezielte, individuelle Ansprache potenzieller Partner*innen
- Effiziente und kostenschonende Geschäftsreisen
- Preisvergünstigungen durch das Saarland-Netzwerk

Vorstellung gwSaar Netzwerkpartnerin

Derya Araç ist Expertin für internationale Markterschließung und begleitet Unternehmen dabei, neue Märkte erfolgreich zu erobern. Mit ihrem Master in International Business and Emerging Markets von der University of Edinburgh und langjähriger Erfahrung bei den deutschen Auslandshandelskammern in Chile und der Türkei verbindet sie strategisches Know-how mit praxisnaher Umsetzungserfahrung.

Im Auftrag der gwSaar Gesellschaft für Wirtschaftsförderung Saar unterstützt sie saarländische Unternehmen beim Ausbau ihrer internationalen Aktivitäten – von der Identifizierung passender Märkte über die Suche nach verlässlichen Geschäftspartnern bis hin zur erfolgreichen Umsetzung vor Ort. Dank ihres starken Netzwerks, ihrer interkulturellen Kompetenz und ihres Gespürs für Marktpotenziale öffnet sie Türen, baut Brücken und schafft die Basis für nachhaltigen Geschäftserfolg im Ausland.

Bild Derya Araç <https://enaio.leg-service.de/osweb/#/entry?location=2233141&objectypeid=262163>

Kontakt: (Ms.) Derya Araç
gwSaar Saarland State Türkiye Representative
Mobile: +90 531 9588388
Email: d.arac@germanys.saarland